



La idea es que **HAGAS CONTACTO** con
NUEVOS CLIENTES POTENCIALES

¿Cómo lo hacemos?



RECIBE REQUERIMIENTOS DE COMPRADORES EN TU WHATSAPP.

1. Con el apoyo de un sistema de IA que hemos venido desarrollando, buscamos información sobre todo tipo de requerimientos que publican muchas empresas e industrias mexicanas en diversas fuentes de Internet.
2. De lunes a viernes difundimos esa información vía WhatsApp a nuestra BD de proveedores a la que te puedes unir si lo deseas. **Esto no tiene costo alguno.** Solo envíanos un mensaje a nuestro WhatsApp (+52) 56 4815 7034 incluyendo:
 - Tu nombre.
 - Nombre de tu empresa.
 - ¿Qué es lo que vendes?



¡VENDES PORQUE VENDES!

1. Nos sensibilizas sobre el perfil de tu cliente ideal.
 2. Llevamos a cabo diversas acciones para localizar prospectos alineados al perfil; cuando lo logramos:
 - Los contactamos y les damos una breve presentación de tu empresa.
 - Si logramos que se interese en saber más de lo que vendes te hacemos llegar sus datos y **coordinamos acciones contigo para dar seguimiento al caso para lograr cerrar la venta**. Ahora, si esa venta no se cierra **seguimos buscando prospectos hasta conseguirla, esto es, la venta está garantizada**.
- En este servicio nos asignas la comisión que procede según tus políticas. Requerimos un anticipo **a cuenta de comisión** por la cantidad de **\$790**, que se descuenta del pago de la primera comisión. Contáctanos para comentar detalles sobre tu caso particular.



TOCA A LA PUERTA DE TUS SEGMENTOS Y NICHOS.

Exponer tus productos/servicios en forma masiva **ante segmentos y nichos adecuados** aumenta significativamente tus probabilidades de vender. Para ello:

1. Diseñamos un banner para tu empresa y lo Incluímos en nuestro **DIRECTORIO DE PROVEEDORES RECOMENDADOS**. Puedes revisarlo [haciendo clic aquí](#). Observarás que los banners incluyen información para facilitar que un posible comprador contacte al proveedor.
2. Cuando promovemos el directorio por correo electrónico a nuestra BD (+60,000 contactos), incluimos el banner de tu empresa en los mensajes salientes, **seleccionando aquellos destinatarios que estén más alineados con el perfil de tu cliente ideal**.

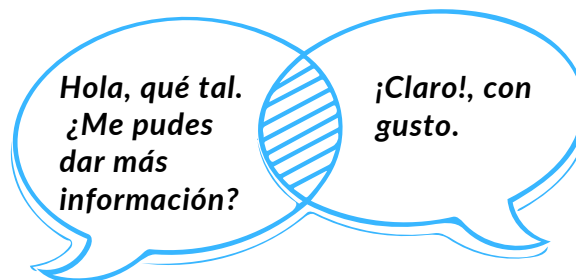
Este servicio tiene un costo de **\$150 por cada 1,000 envíos**.

Precios más IVA.

Participa **sin costo alguno** en el webinar **CONSTRUIR EL CIERRE DE VENTAS DESDE EL PRIMER CONTACTO** que impartimos con frecuencia a nuestros clientes. Está basado principalmente en investigaciones de la Organización Gallup a los vendedores de las empresas más fuertes del planeta. Encontrarás respuesta a preguntas como:

- ¿Cuáles son sus características de ese tipo de vendedores y que tan alineado/a estoy?
- ¿Cómo construyen el cierre de ventas desde un inicio?
- ¿Cómo logran resultados relevantes en ventas en forma sostenida?

... la idea es
que conectes.



Capacidad de **acción inteligente** en cada proyecto.



Jesús González dirige **JG Instructores y Servicios** desde 1995. Ha participado en diversos tipos de proyectos de mejora en instituciones como The University of Toyota (California, USA), TEC de Monterrey en México y en Ecuador, UDLA Quito (Ec.), UDLAP, UVM, IEU, UPAEP, BUAP, UAGRO, CONACYT, FIRA-BANCO DE MÉXICO, COPARMEX, CANACO, y en empresas como Nissan, General Motors, Bridgestone, Bureau Veritas, FEMSA y Motorola Mobility LLC. Sus intervenciones lo han llevado a todo México, a varias ciudades de USA, a todos los países de Centroamérica, a Venezuela, Colombia, Ecuador y Puerto Rico.

La metodología **Right Metrics®** de diagnóstico organizacional desarrollada por Jesús es usada en los programas de emprendimiento y aceleración de empresas del TEC de Monterrey, en donde es mentor de negocios. Nuestra **nota curricular** incluye un listado de las empresas a quienes hemos tenido oportunidad de atender.



hello@jgplataform.info
contacto.jginstructores@gmail.com
(+52) 56 4815 7034